

## Fragebogen 2 Für das Kundengespräch ( Outsourcing )

- Wer schließt den Vertrag mit wem ? (Geschäftssitz der Vertragspartner)
- Was sollen wir für Sie tun ?
- Transport ?
- Umschlag / Lagerung ?
- Sonstige / Mehrwert – Leistungen ?
- Mengengerüste / Volumina / Umschlaghäufigkeit ?
- Welche Waren (art) / Werte / Welche Maxima sind vorhanden
- Datenaustausch / IT-Konzept ?
- Betriebsübergang nach § 613a BGB ?
- Nutzung fremder Sachen ?
- Kostenlos ?
- Miete ?
- Kauf ?
- Zustand / Wartung / Laufende Verträge ?
- Produktionsversorgung ? / -entsorgung ? Anlieferung / Abtransport des Materials ?
- Welche Personalqualifikation / -ausrüstung ist erforderlich ?
- Sicherheitskonzept / Notfallkonzept ?
- Vergütungskonzept ? a. Kosten plus x ( offene Bücher ) ? b.
- Leistungs – Stückpreise ?
- Welches Zahlungsziel wird vorausgesetzt ?
- Haftung & Versicherung ?